



WILKEN PROVISIONSABRECHNUNG

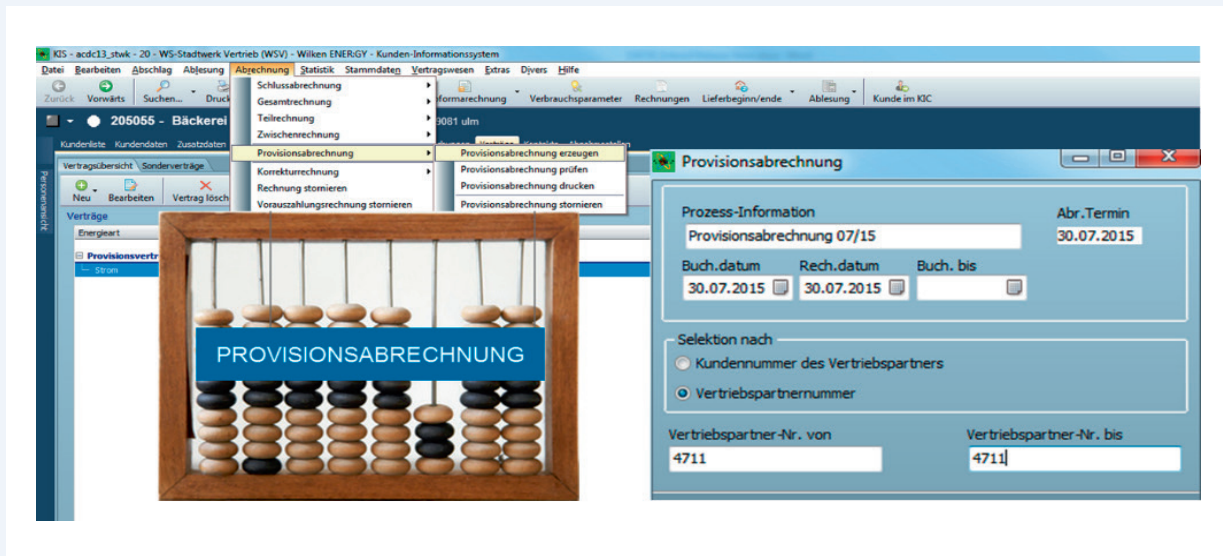
PROVISIONSABRECHNUNG FÜR LEISTUNGSORIENTIERTE
VERGÜTUNG VON VERTRIEBSPARTNERN

Einige Energieversorgungsunternehmen setzen **Vertriebspartner** für die Vermittlung von Energielieferungsverträgen ein, die dafür **Provisionen** erhalten. Diese können **monetär** (Geldbeträge) wie auch **verbrauchsbasiert** ausgeprägt sein.

Die Provisionsabrechnung berücksichtigt die **vereinbarten Abrechnungsmodalitäten** mit dem Vertriebspartner. Sie legen dabei fest, ob es sich um **einmalige** oder **zyklische Provisionen** handelt und zu welchem **Zeitpunkt** diese **ausbezahlt** werden sollen. Vertragsabschlüsse zum jeweiligen Vertriebspartner können **manuell** durchgeführt werden oder auch **automatisiert** über ein neues Workflowmodul. Es bestehen darüber hinaus **Korrekturmöglichkeiten**, wenn das Lieferverhältnis nicht zustande kommt.

Mittels dieser **Vorteile** können auch Sie Vertriebspartner in die **Kundenakquise einbinden** und diese einfach und flexibel **abrechnen** und **steuern**.

WILKEN PROVISIONSABRECHNUNG



LEISTUNGSUMFANG

- Zentrale Pflege der Vertriebspartner im Systemmanagement
- Optionale Möglichkeit Provisionen auch im Status „vorbereitet“ abzurechnen
- Vertragsverwaltung für Provisionsverträge mit vordefinierten Abrechnungsbausteinen (für Abrechnung Betrags- oder Verbrauchsprovision)
- Neue Abrechnungsläufe für Provisionsabrechnung
- Automatische Rückabwicklung und Provisionsstorno bei gescheiterten Vertragsverhältnissen
- Neues Workflowmodul „Provision ermitteln“ für automatisierte Vertragsanlage bei Lieferbeginn-Prozess
- Zusätzliche Exportmöglichkeit der Auswertungen über KIC möglich (z.B. 1 x Monat Auswertung der „Lieferscheine“ an Vertriebspartner)