



# WILKEN DIREKTVERMARKTUNG IM VERTRIEB

WERTSCHÖPFENDE EINBINDUNG DEZENTRALER  
ENERGIEERZEUGUNGSANLAGEN MIT SCHLÜSSELFERTIGEN  
PRODUKTBAUSTEINEN FÜR IHRE ABRECHNUNGSVORGABEN

Den **Betreibern von Energieerzeugungsanlagen** steht neben der fixen Einspeisevergütung die Möglichkeit offen, die erzeugte Energie direkt an der **Strombörse** über das **Marktprämienmodell** oder **sonstige Direktvermarktung** zu verkaufen.

Mit ENER:GY easy market werden die Anforderungen aus der **vertrieblichen Direktvermarktung** abgebildet. Dabei werden sowohl **einfache Abrechnungskonditionen** als auch **komplexere Vorgaben** wie Risikobeteiligungen von Mehr- und/ oder Mindererlösen im Rahmen von einem Poolbetrieb unterstützt. Die Lösung zeigt sich darüber hinaus **flexibel** im Umgang mit der Abtretungsregelung, unabhängig davon, ob die Anlagenbetreiber die Marktprämie direkt vom Netzbetreiber erhalten oder nicht.

## WILKEN DIREKTVERMARKTUNG IM VERTRIEB



### LEISTUNGSUMFANG

- Schlüsselfertige Produktbausteine zur Gestaltung der Abrechnungsvorgaben, Vertragsdaten und Zusatzinformationen
- Wizard Lieferbeginn für den Abschluss von Tranchen oder gesamten Anlagen mit integriertem Marktdatenaustausch
- Wizard Lieferende mit integriertem Marktdatenaustausch
- Automatische Übernahme von Vertragsparameter nach Bestätigung Lieferbeginn aus Marktdatenaustausch (Anlagenzählpunkt, Empfänger der Vergütung, Status Fernsteuerbarkeit, Einspeiseart, Typ des Vergütungssatzes)